

# Lean Canvas

Podnikatelský plán na jedné straně papíru  
Online kurz zdarma na [www.leancanvas.cz](http://www.leancanvas.cz)

Projekt:

Autor:

Datum:

Verze #

## Problém

Jaké jsou 1-3 nejpálčivější problémy vašich zákazníků?

## Řešení

Jaké vlastnosti vašeho produktu řeší problémy vašich zákazníků?

## Unikátní nabídka hodnoty

Čím upoutáte pozornost? V čem jste jiní? Jaká je výsledná hodnota pro zákazníka?

## Neférová výhoda

Co vám nemůže nikdo snadno zkopírovat nebo si to koupit? Proč byste to měli dělat zrovna vy?

## Zákazníci

Kdo jsou vaši zákazníci, resp. uživatelé?

## Existující alternativy

Jak zákazníci řeší své problémy dnes?

## Indikátory

Co pro vás znamená úspěch a jak jej budete měřit? Jaká další čísla jsou pro vás teď důležitá (akvizice, aktivace, loajalita, tržby, doporučení)?

## Srozumitelný opis

Jak jednoduše opíšete vaše řešení pomocí již existujících?

## Cesty k zákazníkům

Jak se dostanete ke svým zákazníkům?

## První vlašťovky

S kým můžete začít nejdříve?

## Struktura nákladů

Za co budete platit a kolik? Jaké jsou vaše fixní a variabilní náklady?

## Cenový model

Jak naceníte vaše řešení problému?