

# ROZHODOVACÍ ÚLOHY



**SLEZSKÁ  
UNIVERZITA  
OBCHODNĚ PODNIKATELSKÁ  
FAKULTA V KARVINÉ**

# Charakteristika rozhodovacích úloh

---

- nutnost vkladu prostředků (investic),
- dlouhodobost nebo krátkodobost vzniku efektů a působení vkladů prostředků,
- vznik efektů peněžně měřitelných nebo neměřitelných,
- změna výrobní kapacity nebo předpoklad využití existující kapacity,
- změna sortimentu,
- cenová rozhodování, která představují relativně specifickou oblast

# Charakteristika rozhodovacích úloh

---

Rozeznáváme:

- rozhodovací úlohy, které **vyžadují** vklady prostředků
- rozhodovací úlohy, které **nevyžadují** vklady prostředků

# Základní typy rozhodovacích úloh

---



SLEZSKÁ  
UNIVERZITA  
OBCHODNĚ PODNIKATELSKÁ  
FAKULTA V KARVÍNÉ

- A) úlohy, které nevyžadují vklady prostředků
- B) úlohy, které vyžadují vklady prostředků
- C) Cenová rozhodování



## Ad a) úlohy, které nevyžadují vklad prostředků

---

- optimalizace objemu výroby
- optimalizace sortimentu
- stanovení dolního limitu ceny doplňkových výrobků
- úlohy „bud' a nebo“
  - vyrábět nebo koupit
  - pokračovat ve výrobě nebo ji zastavit
  - úlohy ve sdružené výrobě



## Ad b) úlohy, které vyžadují vklad prostředků

---

- investice do hmotného majetku
  - efekty peněžně vyjádřitelné
  - efekty peněžně nevyjádřitelné
- investice do nehmotného majetku
- finanční investice do podílů na jiném podniku
- nákup cenných papírů pro dlouhodobé držení



## Ad c) Cenová rozhodování

---

- určení „únosných“ nákladů při platné ceně
- určení „únosné“ ceny při platných nákladech

# Charakteristika rozhodovacích úloh

---

- Úlohy nevyžadující vklady prostředků (úlohy na existující kapacitě) představují úlohy s krátkodobými efekty a jsou spojeny s rozhodováním o změně využití kapacity nebo sortimentu.
- Úlohy vyžadující vklady prostředků jsou úlohy s dlouhodobými efekty.
  - Jsou specifické tím, že problém jejich hodnotové kvantifikace je spojen s otázkou slučování peněžních toků vznikajících v různých obdobích, kdy se mění hodnota peněžní jednotky, a je tedy nutné použít diskontování.

# Charakteristika rozhodovacích úloh

---

- Dva hlavní znaky manažerského rozhodování pro potřeby manažerského účetnictví lze vymezit takto:
  - Cílem rozhodování je maximalizovat současnou hodnotu budoucích peněžních toků
  - Rozhodování znamená vždy výběr mezi alternativami a vede ke změnám proti současném stavu

Informace pro rozhodovaní jsou vymezeny vztahem:

**náklady < ekonomický prospěch**



# Rozhodovací úlohy, které nevyžadují vklady prostředků

---

- Často označované jako krátkodobé rozhodovací úlohy
- Jsou charakteristické tím, že je vymezena instalovaná provozní kapacita, a ta bud' je, nebo není plně využita
- Z toho vyplývá, že fixní náklady se nemění, maximální objem výroby je dán instalovanou kapacitou a u výrobků jsou známy jednotkové variabilní náklady a jednotkové ceny
- Kritérium rozhodování je maximalizace absolutního zisku
  - Ten je dosažen při takovém objemu aktivity, kdy se přírůstkové náklady rovnají přírůstkovým výnosům



# Rozhodovací úlohy, které nevyžadují vklady prostředků

---

- **Kritérium rozhodování:**

- maximalizace absolutního zisku
- $Zisk = (p - vn) * Q - FN$
- celkový zisk roste, pokud jsou přírůstkové výnosy vyšší než přírůstkové náklady
- maximální zisk je dosažen při takovém objemu, při kterém se přírůstkové výnosy rovnají přírůstkovým nákladům a přírůstkový zisk je nulový



# Rozhodovací úlohy, které nevyžadují vklady prostředků

---

- jak změna v objemu a sortimentu výkonů ovlivní výši nákladů, výnosů a zisk
- Tyto úlohy se označují jako **úlohy CVP**
  - Costs – náklady
  - Volume – objem
  - Profit - zisk



# Rozhodovací úlohy, které nevyžadují vklady prostředků

## Tři typy rozhodovacích úloh vážících se k výrobní kapacitě

- **optimalizační úlohy** – cílem je založit takovou strukturu vyráběných a prodávaných výkonů, která povede k co nejlepším hodnotovým výsledkům podniku
- stanovení **dolního limitu ceny u doplňkového výrobku** při nevyužité kapacitě zejména u doplňkových výrobků
- **úlohy typu „bud' anebo“**, případně v užším pojetí úlohy typu „vyrábět nebo koupit“, „pokračovat ve výrobě nebo ji zastavit“, nebo v širším pojetí úlohy vázané ke sdružené výrobě, např. zda pokračovat ve zpracování polotovaru v dalším výrobním stupni, zda vyrábět, není-li odbyt pro jeden nebo i více sdružených výrobků z daného sortimentu sdružených výrobků.



## Rozhodovací úlohy, které nevyžadují vklady prostředků

---

Rozhodovací úlohy, které nevyžadují vklady prostředků, vycházejí z předpokladu, že instalovaná výrobní kapacita (optimální, maximální) je vymezena, přičemž se musí rozlišovat dvě základní funkce:

- instalovaná kapacita **není plně využita**,
- instalovaná kapacita **je současně plně využita**.



# Rozhodovací úlohy, které nevyžadují vklady prostředků

- Teoretickým východiskem je **vztah mezi náklady, ziskem a objemem výroby**.
- Kritériem rozhodování je **maximalizace absolutního zisku**.
- Specifický význam mají některá neekonomická kritéria, např. některé charakteristiky s ekonomickým dopadem, které však obtížně kvantifikujeme.

- **Bod zvratu**, resp. bod rentability často označovaný mezinárodní zkratkou BEP (Break-Even Point) odpovídá na otázku,
  - jaký musí být minimální objem výroby ( $Q_0$ ), aby se tržby rovnaly nákladům neboli od jakého objemu začne být firma rentabilní a začne generovat zisk
    - Platí vztah:  $F + v * Q_0 = p * Q_0$
    - neboli  $Q_0 = F / p - v$

# Vztah mezi náklady, objemem a ziskem (tržbami) při krátkodobém rozhodování

---

- Tento základní vztah ukazuje, že při daných fixních nákladech je rozhodující rozdíl mezi jednotkovou cenou a jednotkovými variabilními náklady.
- Rozdíl mezi jednotkovou cenou a jednotkovými variabilními náklady označujeme jako **marže**.
- Její absolutní částka ( $m$ ) se často vyjadřuje ve vztahu k tržbám ( $T$ ), což má praktické užití.

- Marži vyjádřenou v procentech někdy označujeme jako ukazatel **příspěvku k tržbám (PT)**.
- Ten nám ukazuje, kolik procent z ceny představuje rozdíl mezi cenou a jednotlivými variabilními náklady.
  - $PT = (p - v) / p$

# Citlivost jednotlivých činitelů rozhodovacích úloh

- V praxi potřebujeme často odpovědět na otázku, který z činitelů uvedených v řešení dané úlohy je nejcitlivější (zda náklady, objem produkce, či zisk).
- Citlivost se vyjadřuje procentem změny činitele, při níž bude zisk roven nule. Předmětem hodnocení jsou plánované (předvídané, očekávané a jiné předem určené) veličiny.
- Nejcitlivější je ta veličina, u které je nejnižší procento změny, která by vedla k nulovému výsledku.
- Tato informace je důležitá proto, že na tuto veličinu se přednostně zaměřují vedoucí pracovníci při běžném řízení.

# Citlivost jednotlivých činitelů rozhodovacích úloh



SLEZSKÁ  
UNIVERZITA  
OBCHODNĚ PODNIKATELSKÁ  
FAKULTA V KARVÍNÉ

## V praxi se zjišťuje:

- citlivost poptávky, resp. objemu výroby ( $S_q$ ),
- citlivost ceny ( $S_p$ ),
- citlivost jednotkových variabilních nákladů ( $S_v$ ),
- citlivost fixních nákladů ( $S_f$ )

# Rozhodovací úlohy týkající se objemu a sortimentu výroby

---

- a) Optimalizace objemu výroby při rozdílných dílčích kapacitách
- b) Zvýšení objemu výroby zavedením druhé směny
- c) Práce v druhé směně
- d) Práce přesčas
- e) Alternativní řešení práce přesčas
- f) Rozhodovací úlohy týkající se objemu a kvantifikovatelné a nekvantifikovatelné efekty

# Rozhodovací úlohy typu „bud' anebo“

---

- Při řešení těchto rozhodovacích úloh se zpravidla vychází z posuzování dvou vzájemně se vylučujících variant.
- U tohoto typu rozhodovacích úloh je řešena odpověď na otázku, zda je výhodnější určitý výrobek nebo výkon vyrobit ve vlastním podnik nebo ho pořídit od externího dodavatele.
- Může se jednak o hmotné výkony (polotovary, součástky, náhradní díly), i jiné výkony nebo služby (práce ve mzdě, nákup energie nebo výroba ve vlastní elektrárně podniku).
- Základním kritériem hodnocení je přínos k vytvořenému zisku, ale nelze zapomenout ani na kvantitativní faktory, kterými jsou např. přesnost výroby součástí, kvalita, termíny dodávek, kvalifikace pracovníků a další.

# Rozhodovací úlohy typu „bud' anebo“

---

## Rozlišujeme:

- a) Rozhodovací úlohy, kdy výrobní kapacita není dosud využita
- b) Rozhodovací úlohy, kdy kapacita je již plně využita
- c) Rozhodovací úlohy typu pokračovat ve výrobě nebo výrobu zrušit

# Rozhodovací úlohy, které vyžadují vklady prostředků

---

- Jejich efekt působí dlouhodobě, protože vyžadují investiční vklady
- **Investicí** rozumíme peněžní výdaje, u nichž se přepokládá jejich přeměna na budoucí příjmy během delšího období než jeden rok
- Metody hodnocení efektivnosti investičních projektů se opírají o prognózu kapitálových výdajů a očekávaných peněžních příjmů z investic

# Rozhodovací úlohy, které vyžadují vklady prostředků

---

**Kapitálové výdaje na investici by měly obsahovat:**

- Výdaje na pořízení nového majetku včetně výdajů na instalaci, dopravu a vypracování přípravných a projekčních dokumentů
- Výdaje na trvalý přírůstek čistého pracovního kapitálu vyvolaný novou investicí

Dále by měly být upraveny o:

- Příjmy z prodeje existujícího dlouhodobého majetku, který je novou investicí nahrazován
- Daňové efekty spojené s prodejem stávajícího nahrazovaného majetku

# Rozhodovací úlohy, které vyžadují vklady prostředků

---

Za roční peněžní příjmy z investičního projektu během doby jeho životnosti se považují:

- Zisk po zdanění, který investice přináší
- Roční odpisy
- Změny čistého pracovního kapitálu spojeného s investičním projektem v průběhu životnosti
- Příjem z prodeje dlouhodobého majetku na konci životnosti upravený o daň



# Rozhodovací úlohy, které vyžadují vklady prostředků

- V rozhodování s krátkodobými efekty nebylo nutné uvažovat faktor času
- Respektování faktoru času vychází z toho, že současné příjmy a výdaje hodnotíme výše než příjmy či výdaje uskutečněné v budoucnosti
- Tato skutečnost vyplývá z ekonomického pojetí nákladů, které chápe budoucí příjem jako příjem nižší než současný, a to o zhodnocení, které nám umožňuje současný příjem od okamžiku jeho investování až do okamžiku inkasa budoucího příjmu.
- Dlouhodobé přínosy tedy převádíme na jejich současnou hodnotu
- Děje se tak odúročením budoucích výnosů – diskontováním

- Současná hodnota = 
$$\frac{\text{Budoucí hodnota}}{(1+i)^n}$$

# Metody hodnocení investic

---

Pro posouzení efektivnosti investičních projektů a jejich výběr existuje v teorii a praxi finančního managementu několik metod. Obecně se rozlišují dvě skupiny metod hodnocení investic:

- 1. Metody, které berou v úvahu faktor času – dynamické metody
  - Čistá současná hodnota
  - Vnitřní výnosové procento
  - Index rentability
- 2. Metody, které nepřihlížejí k faktoru času – statické metody
  - Doba návratnosti
  - Průměrná rentabilita
  - Průměrné náklady

# Cenová rozhodování

---

Cenová rozhodování jsou zvláštním typem rozhodovacích úloh, která mají minimálně dvojí základní cíl:

- určit únosné náklady při dané ceně,
- určit, jakou cenu výrobku by bylo možno nabídnout při daných výrobních, zásobovacích, odbytových a dalších podmírkách.

# INFORMACE PRO CENOVÁ ROZHODOVÁNÍ



**SLEZSKÁ  
UNIVERZITA  
OBCHODNĚ PODNIKATELSKÁ  
FAKULTA V KARVINÉ**

# Cenová rozhodování

---



- Cenová rozhodování patří k nejdůležitějším rozhodovacím úlohám každého podniku.
- Řešení rozhodovacích úloh o **vymezení správné ceny** je vždy spojena s dvěma samostatnými problémy:
  - jaká je **přijatelná cena** pro odběratele,
  - jak tato cena **uhrazuje náklady** dodavatele.

# Cenová rozhodování

---



SLEZSKÁ  
UNIVERZITA  
OBCHODNĚ PODNIKATELSKÁ  
FAKULTA V KARVÍNÉ

- Tržní cena
- Cena poptávky
- Cena nabídky
- Rovnovážná cena



# Cenová rozhodování

---



- Pokud při dané ceně nedojde k vyrovnání prodaného a nabízeného množství výkonů, vznikne na trhu přebytek nebo nedostatek, který se stává předmětem řešení.
- Řešení nedostatku se nabízí dovozem nebo rozšířením činnosti, v případě přebytku vývozem nebo omezením činnosti a je doprovázeno změnou ceny nebo tlakem na její změnu.

# Typické situace při existenci nerovnovážné ceny

---

- Relativně vysoká cena
- Relativně nízká cena

# Relativně vysoká cena

---

- Umožňuje realizaci vyššího zisku nebo úhradu relativně vysokých nákladů, ale současně omezuje poptávku.
- Výsledkem této disproporce je většinou přebytek na trhu a tlak na snížení ceny.
- Zvýšení poptávky snižující se cenou vytlačuje z trhu méně konkurenceschopné subjekty.
- Relativně vysoká cena je tímto mechanismem snižována a blíží se ceně rovnovážně.

# Relativně nízká cena

---



- Relativně nízká cena naopak poptávku stimuluje a omezuje nabídku.
  - Nedostatek výrobků na trhu zvyšuje cenu a ta umožňuje pokrývat náklady i méně efektivním podnikům.
  - Tento typ ceny se vyskytuje často i na trzích s přebytkem nabídky.
  - V tom případě je jedním z nástrojů konkurenčního boje se všemi důsledky krátkodobých ztrát v období, kdy tržní cena nepokrývá vynaložené náklady.
-

# Metody tvorby cen orientovaných na poptávku

---

- Cena proniknutí
- Cena sbírání smetany
- Empiricky určená cena

# Cena proniknutí

---



- Tento termín vyjadřuje uplatňování politiky nízkých cen, která v praxi vyžaduje splnění těchto předpokladů:
  - relativně vysoká citlivost spotřebitele na změnu ceny, tj. relativně pružná poptávka,
  - neexistence výrazného elitního trhu, tzn. není možné založení cenové politiky na vysoké ceně pro omezený rozsah trhu,
  - výroba je spojena s úsporami z jejího rozsahu, kdy vyšší využití kapacity umožňuje výrazné snížení průměrných nákladů,
  - na trhu existuje dostatek finančních zdrojů,
  - bariérou konkurence je nízká cena.

# Cena proniknutí

---



SLEZSKÁ  
UNIVERZITA  
OBCHODNĚ PODNIKATELSKÁ  
FAKULTA V KARVÍNÉ

- Politika nízkých cen se uplatňuje zejména za situace, kdy produkt nesplňuje podmínky pro to, aby se stal omezeně dostupným například z hlediska kvalitativních parametrů a zajištění úspěchu na trhu vyžaduje stanovení nízké ceny.
  - Avšak stanovení cíle získání většího podílu na trhu politikou nízkých cen je spojeno s rizikem degradace značky a přelétavostí zákazníků, kteří jsou přilákáni nízkou cenou.
-

# Cena sbírání smetany

---

- Tato metoda je opačnou politikou ceny proniknutí, jedná se o politiku, která je postavena na vysoké ceně. Její úspěšnost vyžaduje splnění těchto předpokladů:
  - okamžitou vysokou užitnou hodnotu a vysokou kvalitu produktu. Kupující hodnotí kvalitu a změna ceny výrazně neovlivňuje jeho rozhodnutí o koupi. V praxi se vyskytují příklady firem, které aspirují záměrně na nejvyšší cenovou úroveň na trhu při splnění i ostatních předpokladů nejen z hlediska kvality, ale i způsobu prodeje,
  - nepružnou poptávku, kdy zvýšení ceny není spojeno s výrazným poklesem prodeje nebo naopak, snížení ceny by nepřineslo potřebné rozšíření prodeje,

# Cena sbírání smetany

---



- neexistence nehospodárnosti z nízkého využití výrobní kapacity,
- podnik má nedostatek finančních zdrojů pro dlouhodobou návratnost a je nucen relativně rychle uhradit investovaný kapitál,
- trh profiluje výrazná segmentace trhu a vyšší cena je často využita pouze pro část trhu. Předpokladem je úprava výrobku ve srovnání se standardním provedením.

# Empiricky určená cena

---



- Stanovení ceny, a sice podle vývoje poptávky, lze označovat jako empirické určení ceny.
- Jedná se o přímý způsob stanovení ceny, kdy cenu určuje kupující.
- Přestože nemá kupující k dispozici informace o nákladech prodávajícího podniku a ani ho nezajímají, je schopen si cenu odvodit na základě cenových relací jiných výrobků, které zná.
- Podle užitečnosti výrobku, zboží nebo služby se pak rozhoduje, kolik je ochoten za něj zaplatit.



SLEZSKÁ  
UNIVERZITA  
OBCHODNĚ PODNIKATELSKÁ  
FAKULTA V KARVÍNÉ

---

Děkuji za pozornost

---